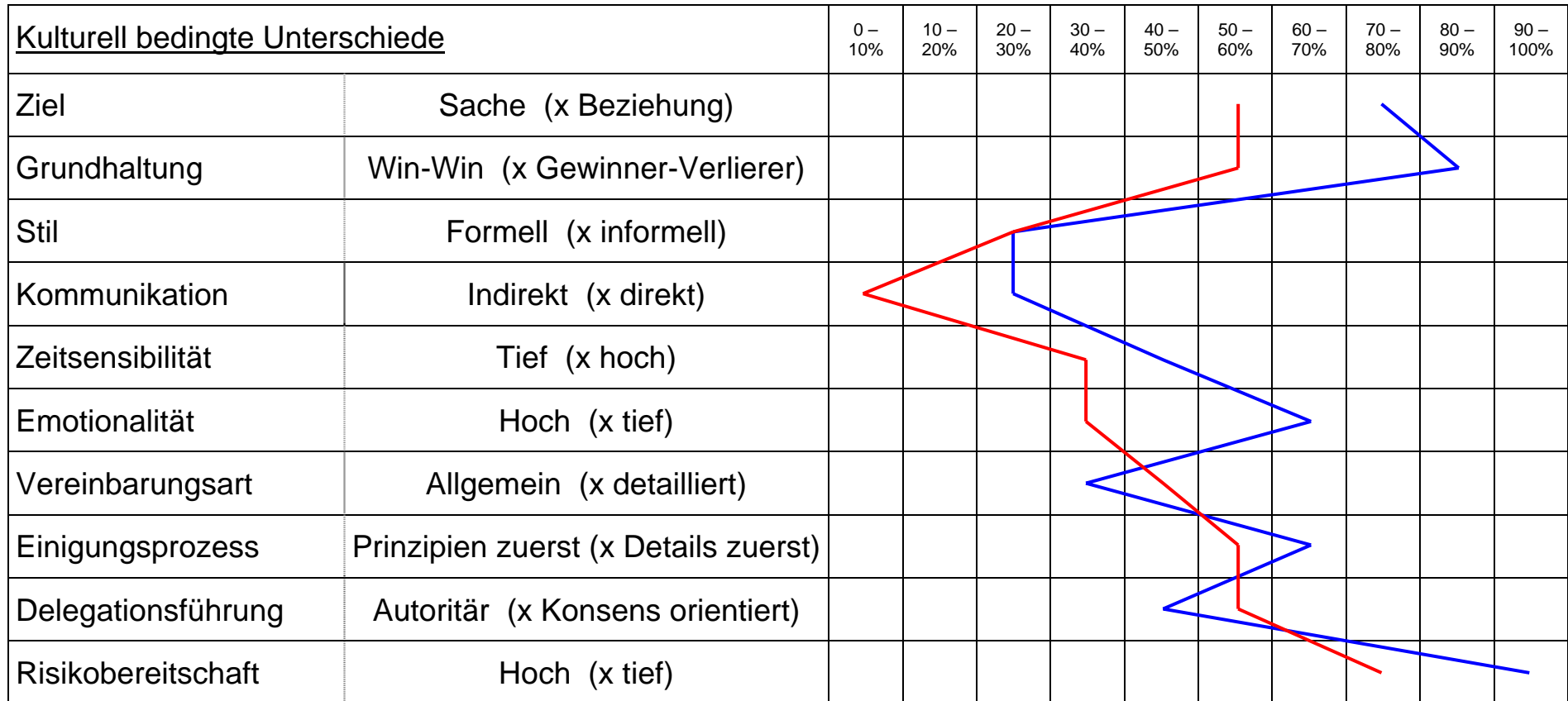


Kultureller Einfluss auf den Verhandlungsstil



Frankreich: ——— Deutschland: ———

Gemäss: Jeswald Salacuse, *Ten Ways that Culture Affects Negotiating Style: Some Survey Results*, Negotiation Journal, 07/98, Vol. 14/3