



(ÜBER-) MACHT

IN VERHANDLUNGEN

Warum David auch gewinnen kann, wenn er verhandelt

Dr. Klaus Winkler

Frankfurt am Main

centrum für verhandlungen und mediation
center for negotiation and mediation

18. Dezember 2006 – 18:00 Uhr s.t. – Saal HGB M 210

DR. KLAUS WINKLER (Dipl.-Volkswirt)

ist Verhandlungsberater und Mediator sowie
Dozent am Deutschen Institut für Public Affairs, Berlin.

► www.sumbiosis.com

VORTRAGSINHALTE

- *Flüchtige Macht*
Dynamik macht Macht so unberechenbar.
- *Instrumente zur Verhandlungsunterstützung*
Bisher eher zufällige Nutzung ohne sichtbare Vorteile.
- *Verhandlungsmanagement und ADR*
Strukturierung unterstützt „große“ und „kleine“ Verhandler.

ANMELDUNG

nicht erforderlich, aber willkommen ► info@c-v-m.org.
Weitere Informationen unter **www.c-v-m.org** oder beim
Team des *cvm* unter (089) 21 80 - 14 37.

TERMIN

► **18. Dezember 2006** ▪ **18 Uhr** s.t. - 19.30 Uhr ▪ Saal M 210
Hauptgebäude der Universität, Geschwister-Scholl-Platz 1