

Positionen: Warum?

- * Positionen sollen helfen, Stärke und Macht zu demonstrieren
(Angst!)
- * Positionen machen auf den Verhandlungspartner Eindruck
- * Bewusste Provokation
- * Es ist einfach, Position zu beziehen
- * Positionen schaffen Klarheit und Transparenz
- * Taktik / Gewohnheit / Ritual