

Welche gemeinsamen Arbeitsziele für die anstehende Verhandlung sollten wir der anderen Partei vorschlagen?
Und welche Themen sollten wir während der Verhandlung behandeln?

Wie könnte ich / könnten wir während dieser Verhandlung mit der anderen Partei eine gute Arbeitsbeziehung aufbauen? Wie könnten wir bestehende personen- oder beziehungsbezogen Probleme bereinigen?

Wenn wir den Verhandlungsgegenstand betrachten, welche sind wahrscheinlich die Hauptunterschiede zwischen meiner/unsere Sichtweise und derjenigen der anderen Partei?

Was ist für mich/uns in diesem Fall grundsätzlich wichtig (meine/unsere "Interessen")?

Was ist wahrscheinlich für die andere Partei grundsätzlich wichtig (ihre "Interessen")?

Welche sind wahrscheinlich unsere wichtigsten gemeinsamen Interessen?

Welche beidseitig vorteilhaften Lösungsansätze könnten in Betracht gezogen werden? Wie könnten wir gemeinsam Mehrwert schaffen ("Optionen")?

Welche sind wahrscheinlich unsere gegensätzlichen Interessen?

Auf Grund welcher neutralen Entscheidungskriterien und nachvollziehbaren Überlegungen könnten wir die Interessenkonflikte in einer Art lösen, die für beide Seiten als akzeptable und fair wäre?

Was werde ich / werden wir tun, falls wir uns nicht einigen können (meine/unsere "Alternativen")

Was könnte die andere Partei tun, falls wir uns nicht einigen können (Ihre "Alternativen")

Und schliesslich: Welche Fragen sollten wir der anderen Partei unbedingt stellen?